

VINACAPITAL TĂNG CƯỜNG HỢP TÁC, CHIA SẺ CHUYÊN MÔN ĐỂ TẠO GIÁ TRỊ BỀN VỮNG CHO ĐỐI TÁC VÀ KHÁCH HÀNG

Tại VinaCapital, chúng tôi tin rằng một mối quan hệ đối tác thành công không chỉ dừng lại ở hoạt động phân phối sản phẩm đầu tư. Giá trị thực sự được tạo ra khi các bên cùng chia sẻ chuyên môn, kinh nghiệm và góc nhìn thị trường để mang đến những giải pháp phù hợp cho Quý khách hàng.

Trong thời gian qua, VinaCapital đã có cơ hội tham gia nhiều chương trình hợp tác chuyên môn cùng các định chế tài chính hàng đầu tại Việt Nam. Đây là những dịp để chúng tôi kết nối với các chuyên gia quản lý tài sản, đội ngũ tư vấn tài chính, cũng như Quý khách hàng, đồng thời cùng nhau trao đổi về các xu hướng đầu tư đang định hình thị trường.

Tại chương trình BIDV Private Banking Intensive Day với chủ đề “**Xây dựng niềm tin đầu tư – Từ hiểu biết thị trường đến tư vấn quản lý tài sản**”, bà Trần Thanh Huyền, CFA, Phó Giám đốc Đầu tư của VinaCapital, đã chia sẻ những nhận định về thị trường trái phiếu doanh nghiệp Việt Nam, trong khi ông Đỗ Chí Hiếu, CFA, Tổng Giám đốc VinaLiving, mang đến góc nhìn về chiến lược đầu tư và định hướng phân bổ tài sản. Thông qua các phiên trao đổi chuyên sâu, các chuyên gia tư vấn tài chính có cơ hội cập nhật những diễn biến mới nhất của các kênh đầu tư quan trọng, từ đó củng cố cơ sở phân tích và nâng cao chất lượng tư vấn dành cho khách hàng.



Ông Đỗ Chí Hiếu, CFA, Tổng Giám đốc VinaLiving và bà Trần Thanh Huyền, CFA, Phó Giám đốc Đầu tư của VinaCapital tại sự kiện BIDV Private Banking Intensive Day

Bên cạnh đó, tại sự kiện HSBC Life's Premier, bà Vương Vân Anh, Giám đốc Cấp cao Khối Quản lý Tài sản của VinaCapital, đã tham gia phiên thảo luận cùng các chuyên gia trong ngành nhân dịp HSBC giới thiệu định hướng Premier mới dựa trên bốn trụ cột: Tài sản, Sức khỏe, Du lịch và Kết nối quốc tế. Cách tiếp cận này cho thấy nhu cầu ngày càng đa dạng của nhóm khách hàng cao cấp, đồng thời khẳng định vai trò của việc kết hợp giữa quản lý tài sản, chất lượng cuộc sống và các mục tiêu tài chính dài hạn nhằm xây dựng và gìn giữ giá trị tài sản qua nhiều thế hệ.



Bà Vương Vân Anh, Giám đốc Cấp cao Khối Quản lý Tài sản của VinaCapital chia sẻ tại sự kiện HSBC Life's Premier

Những hoạt động trên thể hiện cam kết lâu dài của VinaCapital trong việc đồng hành cùng các đối tác chiến lược. Bằng cách kết hợp năng lực quản lý đầu tư và quản lý tài sản của VinaCapital với sự am hiểu khách hàng cùng mạng lưới quan hệ sâu rộng của các đối tác, chúng tôi hướng tới mục tiêu mang lại trải nghiệm tư vấn và đầu tư toàn diện hơn cho khách hàng.

Trong bối cảnh nhu cầu quản lý tài sản tại Việt Nam tiếp tục phát triển, việc tăng cường trao đổi chuyên môn và hợp tác giữa các tổ chức tài chính đóng vai trò ngày càng quan trọng. VinaCapital sẽ tiếp tục thúc đẩy các hoạt động chia sẻ kiến thức, kết nối chuyên gia và đồng hành cùng đối tác để cùng xây dựng những giải pháp đầu tư hiệu quả, góp phần giúp khách hàng tự tin hơn trên hành trình quản lý và gia tăng tài sản của mình.